

HELIXHILLS – DESCENTRALIZAREA PIETEI DE SERVICII

Token -urile HELIXHILL vor facilita procesul de schimb a serviciilor profesionale si v-a contribui la realizarea unui imens potential de plata fara a fi necesar intalniri , negocieri , calatorii , plati , proiectie bugetara in timp , estimari a costurilor , garantii de performanta etc.

HELIXHILLS

factureaza si calculeaza costurile in timpul unui apel video sau a unei consultari audio.

ContracteleSmart — verificarea datelor , securizarea platilor si executarea contractelor.

Imprumuturi — acces usor

Token-urile HILL — ofera libertate administrativa , teritoriala si fiscala.

Automatizare — algoritmi pentru cautarea , selectia , formalizarea intelegurilor mutuale , etc.

Geolocalie — o optiune optima pentru o cooperare eficienta.

CE ESTE HELIXHILLS?

HELIXHILLS utilizeaza infrastructura Blockchain **pentru a ajuta consumatorii , furnizorii de servicii , si consultantii profesionisti** peintr-un algoritm de **automatizare** **the pentru selectarea partenerilor de business si incheierea de acorduri** , inregistreaza timpii de interactiune si facturare pentru partile care utilizeaza un **tarif** corespunzator si ofera imprumuturi instant pentru utilizatorii de incredere.

HELIXHILLS AFOST CREAT PENTRU ...

- Furnizarea de consiliere la cerere
- Comandarea de toate tipurile de servicii
- Obtinerea de venituri in schimbul serviciilor de consultanta de specialitate si a abilitatilor profesionale.

Token -ul HELIXHILLS reprezinta adevarata valoare redata de cea mai cautata resursa din lume , profesionistii cu abilitati!

CARE ESTE POTENTIALUL PIETEI?

Piata a inregistrat volume de ordniul trilioanelor de USD pe an.

- Peste 5 miliarde de persoane vor sa-si mareasca veniturile zilnice.
- Specialisti din toate colturile lumii castiga peste **1 trilion de dolari USD** . In SUA , de exemplu , liberii profesionisti reprezinta **34% din piata de munca**.
- In addition, the capacity of the personal services market exceeds **\$500 billion** per year.
- The share of services in the consumer budget is, on average, equal to 31% in the USA, 37% in England, and 41% in Sweden.

WHAT IS THE MARKET OPPORTUNITY?

In the future, new technological capabilities will drive the expansion of the services market horizons.

At present, over half of consumer demand for services remains unsatisfied.

Limited capabilities of consumers is the primary reason why the needs remain unmet. Anticipating the difficulties associated with obtaining of services, the consumers refuse to obtain them. The restrictions faced by consumers are related to time, territory, finances, administrative units, payments, functions, and specialisation. The currently available solutions typically have