

# HELIXHILLS - ДЕЦЕНТРАЛІЗОВАНИЙ СЕРВІСНИЙ РИНОК

Токени HELIXHILL (HILL) полегшать обмін професійними послугами та сприятимуть реалізації величезного платоспроможного потенціалу без необхідності витратити додатковий час на зустрічах, переговорах, подорожах, платежах, бюджетному плані часу, кошторисі витрат, гарантіях виконання та професійних послугах.

## ЩО TAKE HELIXHILL?

HELIXHILLS, які використовують інфраструктуру Blockchain, щоб допомогти споживачам, постачальникам послуг та професійним консультантам автоматизувати алгоритми вибору бізнес-партнерів та укладання угод, записувати час взаємодії та вносити рахунок відповідним сторонам за відповідними тарифами та надавати миттєві позики надійним користувачам.

## HELIXHILLS СТВОРЕНИЙ ДЛЯ...

- Надання консультації на вимогу
- Замовлення всіх видів послуг
- Отримання грошей в обмін на послуги, експертні поради та професійні навички.

---

Токен HELIXHILLS - це цінність справжніх грошей, що підтримуються самим затребуваним ресурсом на планеті - професійними навичками людей!

---

## HELIXHILLS – ЦЕ:

Розрахунки та розрахунок вартості під час відеодзвінка чи консультації з аудіо.

Smart Contrat - перевірка даних, безпека платежів та виконання договорів.

Кредити - легкий доступ до коштів для надійних користувачів.

HILL Tokens - територіальна, адміністративна та фіскальна свобода.

Автоматизація - алгоритми пошуку, вибору, формальності взаєморозрахунків тощо.

Дані геолокації - оптимальний вибір для ефективної співпраці.

## ЩО TAKE РИНКОВИЙ ПОТЕНЦІАЛ?

Обсяг ринку послуг становить трильйони доларів на рік.

- Понад 5 мільярдів людей хочуть щодня збільшувати свої доходи.  
Незалежні фахівці з усіх куточків земної кулі заробляють понад 1 трильйон доларів на рік. У США, наприклад, частка фрілансерів досягає 34% від загальної кількості робочої сили.
- Крім того, потенціал ринку персональних послуг перевищує 500 мільярдів доларів на рік.
- Частка послуг у споживчому бюджеті становить в середньому 31% у США, 37% у Англії та 41% у Швеції.

## ЯКІ МОЖЛИВОСТІ РИНКУ?

У майбутньому нові технологічні можливості сприятимуть розширенню горизонту сервісного ринку.

Наразі понад половина споживчого попиту на послуги залишається незадоволеною.

Обмежені можливості споживачів є основною причиною, чому потреби залишаються незадоволеними. Передбачаючи труднощі, пов'язані з отриманням послуг, споживачі відмовляються їх отримувати. Обмеження, з якими стикаються споживачі, пов'язані з часом, територією, фінансами, адміністративними одиницями, платежами, функціями та спеціалізацією. В даний час доступні рішення, як правило, мають ці недоліки в тій чи іншій формі.