

# HELIXHILLS – MERCATO DEI SERVIZI DECENTRALIZZATO

I **token HELIXHILL ( HILL )** faciliteranno lo scambio di servizi professionali e contribuiranno alla realizzazione di un enorme potenziale di pagamento senza la necessità di spendere ulteriore tempo per riunioni, trattative, viaggi, pagamenti, preventivi di costi, garanzie di performance e servizi professionali di per sé.

## HELIXHILLS

**Fatturazione e calcolo dei costi** durante una videochiamata o una consultazione audio.

**Smart Contract** — verifica dei dati, sicurezza dei pagamenti ed esecuzione degli accordi.

**Prestiti** — un facile accesso ai fondi per utenti affidabili.

**HILL Tokens** — libertà territoriale, amministrativa e fiscale.

**Automazione** — algoritmi di ricerca, selezione, procedure di regolamento reciproco, ecc

**Dati di geolocalizzazione** — una scelta ottimale per una cooperazione efficace.

## CHE COSA È HELIXHILLS?

**HELIXHILLS** usa l'infrastruttura blockchain **per aiutare consumatori, fornitori di servizi**, e consulenti professionali ad **automatizzare gli algoritmi per la selezione dei partner commerciali e la conclusione di accordi**, per registrare i tempi di interazione e fatturare alle parti interessate utilizzando **tariffe**, e per fornire prestiti istantanei agli utenti affidabili.

## HELIXHILLS È STATO CREATO PER ...

- Consulenze su richiesta
- Ordinazione di ogni tipo di servizio
- Ricevere denaro in cambio di servizi, consulenze specialistiche e competenze professionali.

---

***Il token HELIXHILLS rappresenta il valore del denaro reale sostenuto dalla risorsa più richiesta sul pianeta — le competenze professionali delle persone!***

---

## QUAL È IL POTENZIALE DEL MERCATO?

Il volume del mercato dei servizi ammonta a trilioni di dollari all'anno.

- Oltre 5 miliardi di persone vogliono aumentare il loro reddito ogni giorno.
- Specialisti indipendenti da ogni parte del mondo guadagnano **oltre 1 trilione di dollari l'anno**. Negli Stati Uniti, ad esempio, la percentuale dei lavoratori autonomi raggiunge il 34% della forza lavoro totale.
- Inoltre, la capacità del mercato dei servizi personali supera i **500 miliardi di dollari l'anno**.
- La percentuale dei servizi nel bilancio dei consumatori è, in media, pari al 31% negli Stati Uniti, al 37% in Inghilterra e al 41% in Svezia.

## QUAL È L'OPPORTUNITÀ DI MERCATO?

In futuro, nuove capacità tecnologiche guideranno l'espansione degli orizzonti del mercato dei servizi.

Attualmente, oltre la metà della domanda di servizi da parte dei consumatori rimane insoddisfatta.

Le limitate capacità dei consumatori sono il motivo principale per cui le esigenze non sono ancora soddisfatte. Anticipando le difficoltà associate all'ottenimento dei servizi, i consumatori rinunciano ad ottenerli. I vincoli che si presentano ai consumatori riguardano il tempo, il territorio, la finanza, le unità amministrative, i pagamenti, le funzioni e la specializzazione. Le soluzioni attualmente disponibili presentano in genere queste lacune in una forma o nell'altra.

---

<https://helixhills.com>

[general@helixhills.com](mailto:general@helixhills.com)

<http://t.me/helixhills>

<http://t.me/helixhillsinvest>